

目次

[初心者でも半年で250万を稼げる□アフィリエイト](#)

[1.はじめに](#)

[2.アフィリエイトの基礎知識](#)

初心者でも半年で250万を稼げる□アフィリエイト

1.はじめに

初めまして。WEBマーケッターのJunと申します。数ある書籍の中から本書を手にとっていただきまして、本当にありがとうございます。

私は大卒で会社員として働きながら、会社員の給料の限界を入社1年目で感じて、「これからは自分で稼がないと人生終了する！」という思いから、副業としてアフィリエイトを始めました。副業経験としては他にせどり・転売、不用品販売を行いましたが、自分との相性と最後まで続けられて成果が上げられたのは、アフィリエイトだけでした。

そしてアフィリエイトの収益が会社員の給料の2倍程度稼ぐことが半年ほど続けることができたタイミングで、めでたく脱サラをしました。

現在は副業としてアフィリエイトで成功した全てを、過去の私と同じような悩みを抱えている人に対して、助けになるようなブログを運営しております。私が運営しているブログは[こちら](#)からご覧ください。

本書を手にとったあなたは、きっとアフィリエイトで稼げるようになりたいと感じていると思います。

「アフィリエイト」とGoogleやYahooで検索すると様々な情報が出てきて、結局アフィリエイトは稼げるのかどうなのか、という疑問

をお持ちかもしれません。

私もアフィリエイトを初めてやろうとした時は、全くあなたと同じことをやっていました。

結論から言うと、「アフィリエイト」は個人レベルで行うビジネスの中で、最も稼ぎやすいビジネスだと自負しています。

商品を仕入れる手間やコストがかからずに、スマホやパソコンと通信環境さえあれば誰でもビジネスができてしまう、もはや魔法のビジネスといっても過言ではありません。

現在私はアフィリエイトを月50万から100万円程度を安定的に稼いでいます。全盛期の時は月250万ほど稼いでいた時期もありました。本書では「半年間で250万円」を稼いだ私の行うアフィリエイトについて紹介しています。ノウハウの詳細については、[こちら](#)にて無料で解説していますので、希望する方は[こちら](#)をご登録ください。

この金額を稼ぐことは本書を読んでいるあなたも稼げる金額ですが、収益化しやすい方法とアフィリエイトの作業を継続することが必要不可欠になります。

最近の私のアフィリエイト収益を知りたい方は、[こちら](#)からご確認ください。

長々と話を続けてしまったので、早速本編を始めていきましょう。

2.アフィリエイトの基礎知識

これからアフィリエイトを稼ごうとしているあなたへ。
「アフィリエイト」の意味や仕組みというのはご存知でしょうか。

「なんとなくはわかっています...。」
「広告収入ってことは知っています。」

中途半端な理解のままアフィリエイトを始めてしまうと、経験則からですがあまり収益を上げていけない印象があります。

イメージとしては、英語がわからない人の多くが、「英語の文型」を理解していないという内容と似ていますかね。

こうした理解の人ほど、「アフィリエイト」は怪しいビジネスであるという固定観念を持っています。「そんな大金を稼いでいるなんて詐欺をしているしか考えられない！」なんて声が聞こえてきそうです。

ここではっきりと申し上げておきますが、「アフィリエイト」は安全でかつ真っ当なビジネスです。

アフィリエイトを行うためには、ASPと呼ばれるアフィリエイトができる商品・サービスを扱っているサービスへ登録が必須になります。このASPを運営している企業は、一部上場している企業もありますので、安心してご登録いただけます。一部上場している企業がアフィリエイトを利用して収益を上げているケースも多数ありますので、怪しいビジネスなわけがないですよ。

仮に怪しいビジネスだったとしたら、アフィリエイトを利用している企業が上場できるなんてあり得ません。

・アフィリエイトの仕組み

アフィリエイトというビジネスを構成するのは、次の4つの要素があって成り立っています。

- ①アフィリエイトター
- ②ASP（広告代理店）
- ③広告主
- ④ユーザー

例外としてASPを経由しないで、広告主とアフィリエイトターが直接契約を結ぶこともあります。これはアフィリエイトの実績がないとできない方法ですので、本書では説明を省きます。

それでは、アフィリエイトの仕組みを理解するために①から④までを細かく見ていきましょう。

まず①アフィリエイトターは、自分のブログやサイトにASPを経由した広告主の広告を貼り、それを紹介する役割を担っています。商品やサービスの紹介者という立ち位置にいる人のことを指します。

次に②ASPは、広告主とアフィリエイトターを仲介する広告代理店のような役割を果たしています。少しイメージができない人もいるかもしれないので、具体例を挟んで説明しますね。

例えばあなたが自分のブログで新発売のiPhoneをアフィリエイトしたいとします。しかしアフィリエイトを行うためには直接広告主と契約をして、紹介しない限り、報酬はもらえません。いくら公式ページへのリンクをブログに貼り付けていても、1円も入ってきません（笑）。

そこで登場するのがASPです。ASPとはAffiliate Service Providerの略称で、アフィリエイトターと広告主の間を取り持つ仲介役のような

存在です。

全く信用も実績もないあなたが、いきなりiPhoneの販売元であるApple社と契約することはできません。そこで仲介としてASPが両者の間を取り持つことで、ASPを経由してiPhoneのアフィリエイト案件を獲得でき、アフィリエイト報酬を得られるようになるわけです。こうして広告主とアフィリエイトターの両者をWIN-WINの関係にしてくれるのがASPというわけです。

この例でわかるようにASPはアフィリエイトを行う上で、かなり重要になりますので、ASPさんとは問題などを起こさずに仲良くやっていきましょう。

そして③広告主は、自社商品やサービスを持っているメーカーさんのような立ち位置の企業を指します。先ほどのAppleさんも広告主に属します。

広告主は自社商品を拡販してくれるアフィリエイトターを自社で集めることはほとんどありませんので、ASPを利用してアフィリエイトターに商品を紹介してもらう形が一般的です。

最後に④ユーザーです。ユーザーはアフィリエイトターが扱っているブログなどのサイトを経由して、広告主の公式サイトで商品の購入やサービスの登録をする役割をする人です。

いくら広告主の商品やサービスの良さをアフィリエイトターがサイトに書いたとしても、肝心なユーザーがサイトに入って来なければ、アフィリエイト報酬が発生する見込みがありませんよね。このお話の詳細は後半でお話ししますね。

さて少し話が長くなってしまいましたので、ここでアフィリエイトビジネスの頭からお尻まで確認してみましょう。

- 1) 広告主がASPに対して商品/サービスの販売促進を依頼する
- 2) ASPが自社媒体で登録アフィリエイトに案件案内を行う
- 3) アフィリエイトがASPから案件を選んで、自分のサイトでユーザーへ紹介する
- 4) アフィリエイトのサイトにある広告リンクを踏んで、ユーザーが広告主の公式ページから商品を購入する
- 5) 商品が購入されると、アフィリエイトに対してASPから報酬が入る

これがアフィリエイトビジネスの流れになります。これでアフィリエイトに対して中途半端な知識だったとしても、この流れを理解すればもう誰にも説明ができますよね。

何事にも当てはまりますが、仕組みを理解できていない人は上手くいきません。基礎となる部分を疎かにすると、自分の土台がもろくなって、後々に影響を及ぼしますので、この章を読んでしっかりと知識としてインプット、そして周囲の誰かに話すことでアウトプットをして、自分のモノにしてください。

それでは次の章から「アフィリエイトでの稼ぎ方」についてみていきましょう。

3.アフィリエイトでの稼ぎ方

アフィリエイトで稼いでいくためには、どのような手法を使って稼いでいくかをある程度選んで取り組む必要があります。これからアフィリエイトで収益を作っていく方法の王道のものをご紹介します。

まずアフィリエイトの区分を行う方法は多くありますが、本書では「集客方法」に着目してアフィリエイト手法をご紹介します。

集客方法別の代表的なアフィリエイト手法は、次のようなものがあります。

- ①自己アフィリエイト
- ②SEOアフィリエイト
- ③PPCアフィリエイト
- ④トレンドアフィリエイト

それでは①から④について詳しく紹介していきますね。

①自己アフィリエイトは、自分自身でアフィリエイトを行って、収入を得る方法です。ASPに登録されているアフィリエイト案件の中に、自分自身が購入/登録することで報酬が発生するものがあります。そうした案件を行うことで、アフィリエイト報酬が得られるという仕組みです。

アフィリエイト初心者の方は、まず自己アフィリエイトから実践されることをオススメします。本当にアフィリエイトで収入を得られるのかという体験を一番かんたんに体感できるためです。

自己アフィリエイトで代表的な商品は、クレジットカードの発行申し込み、証券口座の開設、不動産セミナーへの参加などがあり、メリットとしては高単価な商品が多くあるため、稼げる点があります。しかしデメリットとして自己アフィリエイトの案件は単発な案件しかないため、継続的に毎月稼ぐことは残念ながらできません。これから行うアフィリエイト事業の資金づくりとしてやられるくらいがちょうどいいかなと個人的には思います。

自己アフィリエイトを実践するだけでも、初月で5万円程度稼げると思いますので、是非チャレンジしてみてください。

②SEOアフィリエイトは、GoogleやYahoo!の検索エンジンの検索上位に自分のサイトやブログを表示させて、ユーザーを集客するアフィリエイト手法です。

多くの人がアフィリエイトと聞いてまず取り組むのは、このSEOアフィリエイトです。

SEOアフィリエイトのメリットは、初期投資が必要なく、商品やサービスの購入・登録をしやすいユーザーが訪れやすい傾向があります。

その反面デメリットとしては、検索エンジンの影響力を直接受けてしまうため、大きな検索ロジックの変更などがあった場合、収益が全くなってしまう可能性があります。また検索エンジンに依存した集客方法のため、検索の上位に自分の記事が上がってくるまで、最低3ヶ月程度は時間がかかってしまうことがあげられます。

長い目で見てブログやサイトを資産化したいと考えている人には向いていますが、初月から収益化したい人にとっては向いていない手法になります。

③PPCアフィリエイトは、広告費をかけて自分のサイトやブログを検索エンジンの上位に表示させる方法です。かんたんに言うとお金で検索エンジンの上位箇所の枠を購入して、アフィリエイト報酬を狙っていく手法です。

メリットとしては、初月から収益化することが可能で、自分のサイトやブログの反応率をすぐに確認できるため、メンテナンスがしやすいと言う点があります。

デメリットとしては広告費をかけているため、特に初心者は赤字になりやすい傾向があります。また反応が取りやすいキーワード選定ができないと、収益が発生しないため、全くの知識がない人には少し難易度が高い手法です。

④トレンドアフィリエイトは、その時のトレンドやニュースなどの記事を書いて、自分のサイトやブログにアクセスを集めて収益化する手法です。この手法は主にGoogleアドセンスというものを利用して、自分のサイトやブログに広告を貼って、その広告のクリック数に応じて収益を得る方法になります。

メリットとしては初心者の方も取り組みやすいジャンルで参入しやすい点があげられます。しかしデメリットとして、トレンドやニュースというものは足が早いために、毎日記事を更新し続けなければなりません。毎日記事の更新ができない人には向かない手法です。

さてアフィリエイトを行う上で代表的な手法を紹介してきましたが、いかがでしょうか。きっとまだまだ消化不良という人もいれば、既にこんな方法は知っているという方もいらっしゃると思います。

私自身これらの方法は全て実践してきましたが、どの手法もきちんと取り組むことができれば、しっかりと稼げる手法です。ただそれぞれの手法にメリットとデメリットがあるため、これから取り組も

うとしているあなたが求めるニーズによって、取り組む手法を選んでもらえばいいと思います。

4.アフィリエイトで稼げない人にひそむ罠

本書のタイトルにあるように、私がアフィリエイトで「半年間で250万円」を獲得した手法は、残念ながら先ほど紹介した手法ではありません。もちろん先ほどの手法でも半年間で同じ金額を稼げる可能性はゼロではありません。ただしアフィリエイト初心者がアフィリエイトを半年間行なって同じ金額を稼ぐのは、私が知る限りでは無理だと思います。

多くのアフィリエイト初心者の方は、まずアフィリエイトを始めると必ずと言っていいほど、「ブログアフィリエイト」から始めます。理由はシンプルで、現在アフィリエイトの情報発信をしている多くの方が、「ブログアフィリエイト」で稼いだ人たちだからです。

有名なブロガーを例に挙げると、「イケハヤさん」や「マナブさん」といったTwitterやYouTubeで情報発信している人たちは、「ブログアフィリエイト」で月数百万から数千万という金額を稼いだことから、学生や専業主婦、会社員の方々が「ブログアフィリエイト」を始めるというブームが起きました。

しかし私自身は「ブログアフィリエイト」に関して、ある持論があって現在は実践していません。それは「ブログアフィリエイト」がこれからの時代にあっていないと考えているためです。

ここであなたに質問ですが、あなたは毎日欠かさずに、必ず読むブログはあるでしょうか。ブログを読む習慣があるのかといってもいいかもしれません。おそらくあなたを含む世の中の大半の人は、ブログを読む習慣はないと思います。

ここである矛盾があることに気づかれたでしょうか。それは「ブログを読む習慣がないのに、ブログで稼ごうとしている」という点で

す。確かにブログで大金を稼いでいる人たちは一定数存在します。しかしそうした人たちというのは、ブログアフィリエイトを行なっている全体の上位5%程度ではないかと思います。

もしあなたがブログアフィリエイトで稼いでいこうとするのであれば、上位5%の人たちと競争をして勝ち上がって行かなければなりません。既に稼いでいる上位5%の人たちは、稼げる領域の検索エンジンの上位表示をほぼ独占しているとしても過言ではありません。初心者であるあなたが同じジャンル、領域にこれから参入して戦って行けるかどうかは語るまでもないですね。

上位5%がまだ独占していない領域を狙っていくこともできますが、正直私にはそこまでのリサーチと作業量、そして膨大な時間を使って、稼げるのか未知数なアフィリエイト手法を行おうとは思いません。

ただブログアフィリエイトに向いている人がいることも確かです。それは時間とお金があって、世の中にある価値あるものを多くの人に届けたい、そのためにブログを書きたいと思う方です。ブログを書く、すなわち生きがいと言ってもいいかもしれませんね。

ただ多くの方はアフィリエイトを行う理由が、少しでも多く収入を得たいと思って始めるのであれば、いきなり「ブログアフィリエイト」をやることはやめましょう。ある程度稼いでから取り組むのであれば、反対も何もありません。

5.私が実践しているアフィリエイトとは

では私が行なっているアフィリエイトはどのような手法なのか、と感じている方もいらっしゃると思います。

それでは私はどのような方法でアフィリエイトを行なって、大きな金額を稼いできたのか、その内容について本書を手にしていただいたあなたに特別に公開していこうと思います。

それはSNSを利用したアフィリエイトです。SNSはTwitter、Facebook、Instagramなどをはじめとしたソーシャルメディアです。みなさんも最低一つは利用したことがあると思います。仮になかったとしても名前くらいは知っていますよね。

なぜ私がSNSを利用しているかというと、発信内容の拡散力が凄まじい点と、SNSを利用しているユーザー数がとても多い点があげられます。発信内容の拡散力というのは、発信した内容が広告費などをかけずとも、無限に広がっていくため、アフィリエイトの見込み顧客に対して、かなりの数のアプローチをかけることができます。見込み顧客の数が多いということは、それだけアフィリエイト報酬が発生する確率が高くなるということを意味しています。しかもそれが無料でできるわけですから、やらない手は正直ありませんね。

次に利用ユーザーが多いという点は、本当に文字通り多くのユーザーが既にある媒体を利用することで、アフィリエイト報酬を得られる確率を増やしていけるとところが魅力的です。

つまり私が行なっているアフィリエイトは、初めからアクティブユーザーがいる媒体に、凄まじい拡散力を持っている媒体のチカラを利用して、アフィリエイトを仕掛けていくという手法です。

どうでしょうか、まだはっきりとイメージができていない人はいないと思いますが、ブログアフィリエイトよりも稼げるような気がしませんか。

私も初めてこの手法を実践した際は、正直半信半疑な状態でしたが、実践してみてわかったことは、ブログアフィリエイトではなく、この手法を実践して心から良かったと思えました。

少し話が逸れてしまったので話を戻すと、私がアフィリエイトで利用している媒体はTwitterです。察しのいい方は既に予想されていたのではないのでしょうか。

今までは何か調べ物をするとき、何か情報を得るときはGoogleやYahooなどを私も利用してきましたが、最近はこうした検索エンジンを利用する頻度は少なくなって、Twitterで情報収集するようになりました。

Twitterを利用されている方はご理解いただけるとは思いますが、Twitterを利用することで、自分に必要な情報だけが入ってきやすい情報媒体となっています。特に日本においては、諸外国よりも圧倒的に利用ユーザー数が多いため、情報収集するにしても、アフィリエイトの集客を行うにしても、やりやすさは抜群に高いというわけです。

Twitterでは自分が取り組むアフィリエイトに近い情報を発信するアカウントを育てながら、自分のブログにユーザーを誘導してアフィリエイトを行っていきます。そのためTwitterはあくまで集客を行うための媒体であって、アフィリエイト自体はブログ内で行いますので、目的を分けて行なっていきます。理由はいくつかありますが、大きな理由として多くのASPがTwitter上でアフィリエイトを行うことを禁止しているためです。

このようにして私はTwitterをはじめとしたSNSを利用したアフィリエイトで収益化を開始してから半年間で250万円というお金を稼ぐことに成功しました。

この方法はおそらく似たような方法を発信している人を見かけたことはありますが、私と同じ方法でかつ短期間で同じだけ収益を上げている人はいないと思います。

以前の私もそうでしたが、このアフィリエイト手法は副業として始めるにはかなりオススメできる手法です。改めてこの手法のメリットをまとめてみますね。

- ・利用者の多いSNSを利用して短期間で収益化が可能
- ・収益にならない無駄な作業がない
- ・広告費を必要としない
- ・SEO対策が一切不要
- ・スマホ1台でお手軽カンタン

6.最後に

本書を手にとっていただいたあなたは、冒頭にも書きましたがこれからアフィリエイトで稼いでいきたいという想いを持っている方だと思います。これからの時代は、高校、大学を出て大きな会社に勤めて、その会社に骨を埋めるという時代では残念ながらありません。

個人で稼げるスキルを持っていないと、これからの時代は本当にいきでいくだけでも大変な時代に入ってきます。今現在のあなたは、なんとなくアフィリエイトに興味を持っているだけかもしれませんが、本書を読んで「このアフィリエイトをやって人生を変えていきたい」と感じていただけたのであれば、これ以上に嬉しいことはありません。

私自身もアフィリエイトによって、勤めていた会社を退職して、晴れて自由の身になることができました。その経験をぜひあなたにも感じていただければいいなと思います。

最後になりますが、本書をお手にとっていただいたあなたに特別なプレゼントをお渡ししたいと思います。残念ながらお金ではありませんが、本書の料金以上の価値のあるプレゼントを特別なあなたにお渡しします。

◆Junからの特別プレゼント

- 1) 1日で10万円を生み出すアフィリエイトメゾット
- 2) オススメASPリスト一覧
- 3) 影響力のあるTwitterアカウント作成メゾット
- 4) 令和最新、お手軽カンタンのオススメ副業のすすめ
- 5) 登録者限定のマル秘プレゼント

これらのプレゼントは、過去に私が有料で販売していたモノも含まれています。なんとTwitterで有名なインフルエンサーが現在も有料で販売している内容を含んだプレゼントもありますので、是非入手してあなたがこれから稼いでいくサポートになれば幸いです。

このプレゼントが欲しい方は[こちら](#)にご登録の上、プレゼントをゲットしていただければと思います。[こちら](#)ではプレゼントはもちろん、本書で説明している私が行うアフィリエイトメソッドの全貌を公開していますので、合わせてご利用いただければと思います。

これにて本当に最後となりますが、改めまして本書を手にとっただきまして、本当にありがとうございました。

本書がこれからのあなたの人生の助けになることをお祈りしております。

[読者限定プレゼントの受け取りはこちら](#)

Junの情報発信ブログ「[好きなことだけで生きる人生戦略](#)」は[こちら](#)